

УДК 338.27

*Р.Р. Аглямов\**

**ИЗМЕНЕНИЕ ИННОВАЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА РОССИЙСКИХ  
ПРЕДПРИЯТИЙ В СВЯЗИ СО ВСТУПЛЕНИЕМ В ВТО**

В статье проанализированы изменения, произошедшие в отечественном законодательстве и экономике в целом с момента вступления в ВТО, а также влияние, оказанное на структуру инновационного потенциала российских предприятий. Предложены рекомендации по приспособлению предприятий к условиям ВТО.

**Ключевые слова:** инновации, инновационный потенциал, ВТО, стратегическое управление, конкурентоспособность.

С 22 августа 2012 г. Россия стала полноправным членом Всемирной торговой организации (ВТО), тем самым была достигнута цель, к которой страна шла более 18 лет.

ВТО является прямой преемницей Генеральной конвенции соглашения по торговле и тарифам (ГАТТ), заключенного 30.10. 1947 г. А с начала 1995 г. данная организация уже начала осуществлять самостоятельную деятельность по регламентам международной торговли с регулированием торгово-политических отношений ее членов.

Мировая практика свидетельствует о том, что для государства с недостаточным уровнем развития экономики вступление в ВТО может принести как выгоды (становясь частью международного экономического пространства, внутренние рынки страны становятся более доступными иностранному инвестору), так и убытки (утрачиваются некоторые инструменты защиты внутренней экономики от экспансии стран с развитой экономикой) [3].

Для вступления России в ВТО потребовалось кардинальным образом реформировать свою экономику и некоторые отрасли отечественного законодательства, такие, например, как область таможенного, финансового и торгового права. Новые требования ставят перед отечественными предприятиями новые задачи: необходимо совершенствовать стратегическую систему управления организацией, де-

---

\* © Аглямов Р.Р., 2013

*Аглямов Рузель Рашитович* (ruzel\_aglyamov@mail.ru), кафедра инновационной экономики Башкирской академии государственной службы и управления при Президенте Республики Башкортостан, 450008, Российская Федерация, г. Уфа, ул. Заки Валиди, 40.

лая ее более гибкой и адекватной новым реалиям; стабильно производить высоко-рентабельную и конкурентоспособную продукцию, непрерывно внедряя инновации в текущую деятельность,

Проанализируем, каким образом вступление России в ВТО повлияет на такой стратегический показатель развития предприятий, как инновационный потенциал.

Инновационный потенциал предприятия можно определить как возможность достижения предприятием поставленных целей инновационного развития за счет имеющихся ресурсов (финансовых, материально-технических, научно-технических, кадровых и др.).

В общем виде структура инновационного потенциала предприятия представлена как совокупность различных потенциалов по реализации предприятием задач инновационного развития (см. рисунок). Это такие потенциалы, как:

- 1) научно-технический потенциал, характеризующий уровень научных исследований и разработок, создания и использования новшеств;
- 2) ресурсный потенциал предприятия, обеспечивающий требования инновационного развития следующими ресурсами:
  - материальными и сырьевыми;
  - информационными;
  - кадровыми;
  - финансовыми;
- 3) инфраструктурный потенциал, представленный всей той инфраструктурой, которая способна обеспечивать потребности инновационной деятельности;
- 4) потребительский (клиентский) потенциал предприятия, характеризующий платежеспособный потребительский спрос на инновации и возможность их дальнейшего развития;
- 5) предпринимательский потенциал, характеризующий систему управления инновационной деятельностью, которая подходит для менеджмента предприятия.

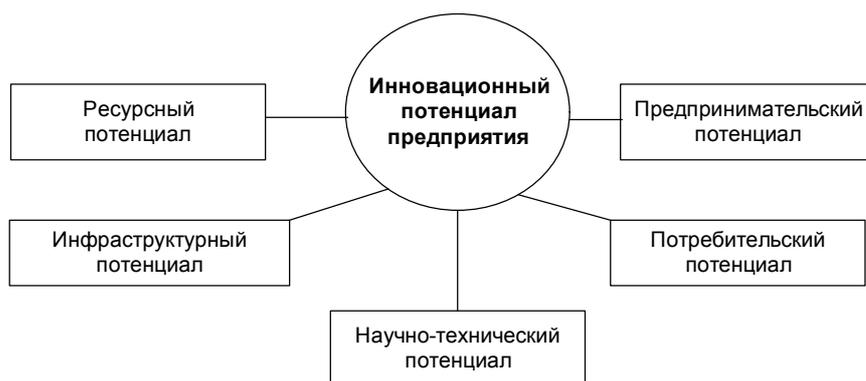


Рис. Структура инновационного потенциала предприятия

При вступлении России в ВТО все документы, противоречащие ее требованиям, потеряли свою силу или приведены в соответствие.

К примеру, согласно предыдущей редакции Положения, за регистрацию изобретения полезной модели, промышленного образца и выдачу патента на изобретение, промышленный образец, полезную модель нерезиденты уплачивали пошлину в 4,5 раза больше, чем резиденты. После вступления в силу нового Положения пошлина за совершение указанных действий устанавливается в размере 3250 руб. и резидентам, и нерезидентам [2].

Также, согласно Положению, предусмотрена скидка в размере 15 % при подаче заявки в электронной форме.

Таким образом, упрощение регистрации прав для заявителей повышает конкуренцию на рынке интеллектуальной собственности.

Со вступлением России в ВТО, например, предприятиям аграрного сектора намного сложнее реализовывать свою продукцию. Российский рынок открылся для импорта товаров зарубежных стран, где сельское хозяйство более развито, чем в нашей стране, а государство не может в полной мере осуществлять политику протекционизма, как это было до вступления в ВТО.

На нынешнем этапе развития промышленности и экономики России в целом конкуренция отечественных и зарубежных товаропроизводителей в среднесрочной перспективе может привести к росту безработицы в РФ. Приход на российский рынок крупных иностранных монополий приведет к закрытию предприятий среднего и малого бизнеса, как следствие, увеличение числа безработных. В основном это касается наиболее уязвимых отраслей – сельского хозяйства, обрабатывающей промышленности, судостроения, электроники, легкой промышленности и транспорта [3].

Вступление России в ВТО также требует ускорения процессов гармонизации российского бухгалтерского учета с Международными стандартами финансовой отчетности (МСФО) в связи с тем, что зачастую зарубежные инвесторы испытывают потребность в достоверной и оперативной информации предприятий.

Низкий уровень производительности труда – одна из главных проблем отечественных предприятий. Повышение конкуренции в связи со вступлением в ВТО заставляет оптимизировать затраты на производство путем обновления существующей производственной инфраструктуры, разработки программ по снижению себестоимости конечного продукта.

Развитие конкуренции, импорт оборудования и материалов для отечественных предприятий способствуют расширению ассортимента предлагаемых товаров и услуг [1].

По оценке специалистов, наиболее конкурентоспособные отечественные отрасли промышленности – это металлургия, тяжелое машиностроение, производство удобрений, оборонная промышленность [3]. К конкурентоспособным отечественным отраслям можно также отнести нефтегазовую промышленность и электроэнергетику.

Отечественные организации после вступления России в ВТО получили ряд преимуществ: привилегированное право на реализацию Соглашения о разделе продукции [4; 5].

До вступления России в ВТО внешняя среда предприятия, от которой стоило ждать вероятных угроз, ограничивалась в основном населенным пунктом, регионом, либо размерами страны. Открытие экономических границ привело не только к появлению новых рынков сбыта, но и к увеличению возможных конкурентов со стороны зарубежных стран.

В связи с этим менеджменту предприятий важно пересмотреть политику управления организацией либо выработать совершенно новую систему управления, обращая особое внимание на стратегическое планирование, маркетинг, информационную безопасность.

Несомненно, устранение торговых барьеров и понижение таможенных пошлин, как следствие вступления в ВТО, приведет к росту товарооборота с зарубежными странами, увеличению инвестиционной привлекательности России. Но для того чтобы отечественным предприятиям не только устоять перед угрозами, которые

несет мировое экономическое сообщество, а получить от него существенное преимущество, руководству необходимо иметь стратегическое мышление, преобразуя наступившие изменения в законодательстве, в экономике во благо предприятий.

Стратегическое управление предприятиями, основанное на экономическом планировании и прогнозировании в совокупности с постоянным внедрением продуктов инновационной деятельности – залог конкурентоспособности, который позволит повысить уровень инновационного потенциала отечественных предприятий.

### **Библиографический список**

1. Веселкова Е.Е. Перспективы изменения инвестиционного климата России в результате присоединения к ВТО // Право и экономика. 2012. № 9. С. 67–72.
2. Постановление Правительства РФ от 15.09.2011 № 781 «О внесении изменений в Положение...». URL: <http://www.consultant.ru>.
3. Тяпухин С.В. ВТО – глобальный коммерческий проект // Торговля: бухгалтерский учет и налогообложение. 2012. № 8. С. 57–68; № 9. С. 69–78.
4. ФЗ-225 от 30.12.1995 г. «О соглашениях о разделе продукции». URL: <http://www.n-kodeks.ru>.
5. ФЗ-126 от 21.07.2012 г. «О ратификации Протокола...». Доступ из СПС «КонсультантПлюс».

*R.R. Aglyamov\**

### **CHANGING OF INNOVATION POTENTIAL OF RUSSIAN ENTERPRISES IN CONNECTION WITH JOINING THE WTO**

The article analyzes the changes in domestic legislation and economy since joining the WTO, as well as the impact on the structure of innovative capacity of Russian enterprises. Recommendations for adapting enterprises to the WTO are suggested.

**Key words:** innovation, innovation potential, the WTO, strategic management, competitiveness.

---

\* *Aglyamov Ruzel Rashitovich* ([ruzel\\_aglyamov@mail.ru](mailto:ruzel_aglyamov@mail.ru)), the Dept. of Innovation Economy, Bashkir Academy of Management and Public Administration under President of Bashkortostan, Ufa, 450008, Russian Federation.